



Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)

Jakob Müller

Download now

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)

Jakob Müller

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller

Bachelorarbeit aus dem Jahr 2012 im Fachbereich BWL - Controlling, Note: 1, FH Krems (Unternehmensführung), Sprache: Deutsch, Abstract: Das Vertriebsmanagement ist heute verschärften Bedingungen im Marktumfeld, geprägt von zunehmendem Wettbewerbsdruck und stetig steigenden Anforderungen von Kunden, ausgesetzt. Um diesen Bedingungen langfristig gerecht zu werden bedarf es neben geeigneten Strategien vor allem der konsequenten Umsetzung der strategischen Ziele im Vertrieb.

Diese Arbeit untersucht, wie das Erreichen strategischer Ziele im Vertrieb durch den Einsatz der Balanced Scorecard unterstützt werden kann und welche Potentiale bzw. Problembereiche dabei gegenüber rein finanzorientierten Steuerungsinstrumenten bestehen. Basierend auf Erkenntnissen aus der Diskussion von Fachliteratur werden die Funktion und Problembereiche des Vertriebsmanagements dargelegt, sowie das Performance Management und das Konzept der Balanced Scorecard vorgestellt. Anschließend wird durch die Zusammenführung der Erkenntnisse die Balanced Scorecard auf ihre Eignung als Instrument des Vertriebsmanagements zur Erreichung strategischer Ziele untersucht.

Die Ergebnisse der Arbeit zeigen, dass der Einsatz der Balanced Scorecard im Vertrieb als vorteilhaft in Bezug auf das Realisieren strategischer Ziele zu bewerten ist. Entgegen rein finanzorientierten Kennzahlensystemen berücksichtigt die Balanced Scorecard auch qualitative Ziele und bewirkt dadurch eine gesamtheitliche Integration der Strategie in die Operative. Darüber hinaus ist die Balanced Scorecard besonders zur Kommunikation der Strategie geeignet und schafft als Grundlage leistungsbezogener Entlohnungssysteme ein höheres Strategiebewusstsein im Vertrieb. Mit der notwendigen Methodenkompetenz bei der Entwicklung der Balanced Scorecard, sowie dem potentiellen Mangel an Akzeptanz seitens der Mitarbeiter wurden zwei potentielle Problembereiche identifiziert.

 [Download Performance Management im Vertrieb: Balanced Score ...pdf](#)

 [Read Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Sco ...pdf](#)

Download and Read Free Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) Jakob Müller

From reader reviews:

Corrina Sutton:

In this 21st centuries, people become competitive in every single way. By being competitive right now, people have do something to make all of them survives, being in the middle of often the crowded place and notice by simply surrounding. One thing that at times many people have underestimated that for a while is reading. Yep, by reading a book your ability to survive improve then having chance to stand than other is high. In your case who want to start reading a new book, we give you this particular Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) book as beginning and daily reading book. Why, because this book is more than just a book.

Casey Larsen:

Playing with family in the park, coming to see the coastal world or hanging out with friends is thing that usually you have done when you have spare time, and then why you don't try point that really opposite from that. Just one activity that make you not experience tired but still relaxing, trilling like on roller coaster you already been ride on and with addition of knowledge. Even you love Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition), you can enjoy both. It is great combination right, you still wish to miss it? What kind of hang-out type is it? Oh seriously its mind hangout folks. What? Still don't obtain it, oh come on its known as reading friends.

Alan Torrez:

This Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) is great publication for you because the content that is full of information for you who else always deal with world and have to make decision every minute. This particular book reveal it details accurately using great plan word or we can claim no rambling sentences inside it. So if you are read it hurriedly you can have whole facts in it. Doesn't mean it only offers you straight forward sentences but tough core information with splendid delivering sentences. Having Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) in your hand like keeping the world in your arm, details in it is not ridiculous just one. We can say that no guide that offer you world within ten or fifteen second right but this reserve already do that. So , it is good reading book. Hi Mr. and Mrs. busy do you still doubt that will?

Shirley Kier:

Beside this particular Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) in your phone, it can give you a way to get more close to the new knowledge or info. The information and the knowledge you might got here is fresh from oven so don't end up being worry if you feel like an older people live in narrow small town. It is good thing to have Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) because this book offers for you readable information. Do you at times have book but you would not get what it's all about. Oh come on, that

will not happen if you have this inside your hand. The Enjoyable arrangement here cannot be questionable, similar to treasuring beautiful island. Techniques you still want to miss the item? Find this book and read it from right now!

**Download and Read Online Performance Management im Vertrieb:
Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition)
Jakob Müller #XDZUVPL7EW8**

Read Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller for online ebook

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Free PDF d0wnl0ad, audio books, books to read, good books to read, cheap books, good books, online books, books online, book reviews epub, read books online, books to read online, online library, greatbooks to read, PDF best books to read, top books to read Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller books to read online.

Online Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller ebook PDF download

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Doc

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller Mobipocket

Performance Management im Vertrieb: Balanced Scorecard im Vertriebsmanagement (German Edition) by Jakob Müller EPub